

YOUR INDUSTRIAL SUCCESS,
OUR FUTURE.
ZURE ARRAKASTA INDUSTRIALA,
GURE ETORKIZUNA.
TU ÉXITO INDUSTRIAL,
NUESTRO FUTURO.

TAILERRAK – MARKETING-A ETA KUDEAKETA KOMERTZIALA

Ikastaroa:

SALMENTA KONTSULTIBOA (3 SAIO)

Datak:

2025/05/16
2025/05/23
2025/05/30

Ordutegia:

08:30 – 13:30

Iraupena:

5 ordu

Kokapena:

Goieki, NBF

Nori dago zuzenduta?

Ikastaro hau salmenta eta marketin arloko profesionalei zuzenduta dago: Merkataritza eta/edo marketin zuzendariak, KAM (Key Account Manager), esportazio arloko arduradunak, salmenta arduradunak, saltzaileak, salmenta eta/edo marketin teknikariak, backoffice komertziala,...

Zer ikasiko duzu?

Salmentan prozesu bat dagoela jakiteak asko laguntzen du. Pausoak ondo burutzen baditugu, errazagoa izango da bezeroak lortzea. Salmenta kontsultiboaren gakoa fokoa gugandik kendu eta bezeroarengan jartzean datza. Zer egin nezake bezeroari laguntzeko?

Salmenta prozesua 3 fasetan banatuko dugu, eta fase bakoitzean zer egin eta nola egin landuko dugu: prospekzioetik hasi eta eskaeren itxiera eta fidelizaziora arte.

Edukia:

Prozesua 3 fasetan banatuko dugu: BEZEROA EZAGUTU, BEZEROAREKIN KONEKTATU, BEZEROA KONBENTZITU.

Fase bakoitzean zer egin behar dugun eta egin behar dugun hori ondo egiteko tresnak landuko ditugu.

Saio praktikoak izango dira, partehartzaileen kasu errealetara egokituta eta dinamika desberdinak burutuko ditugu.

*Ikastaroa gazteleraz emango da.

Materiala:

Saioa amaitzean, dokumentazioa formatu digitalean helaraziko zaie parte-hartzaileei.

YOUR INDUSTRIAL SUCCESS,
OUR FUTURE.
ZURE ARRAKASTA INDUSTRIALA,
GURE ETORKIZUNA.
TU ÉXITO INDUSTRIAL,
NUESTRO FUTURO.

Parte hartzaile kopurua:

Ikastaroa 8 eta 20 pertsona bitarteko taldearekin gauzatuko da.

Kostua:

Goierri Valleyko enpresa bazkideetako langileentzat: 405€ (+ BEZ)
Goierri Valleyko bazkide ez diren enpresetako langileentzat: 810€ (+ BEZ)